

Gebietsverkaufsleiter:in (m/w/d) Handel

Oldenburg | Vollzeit | zunächst befristet

Wir suchen dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Gebietsverkaufsleiter:in (m/w/d) Handel für das Vertriebsgebiet Raum Oldenburg/Cloppenburg/Leer (Ostfriesland).

Diese Position ist zunächst auf zwei Jahre befristet, aber eine langfristig geplante Stelle; bei einer guten Zusammenarbeit freuen wir uns über die Möglichkeit einer Entfristung.

Du suchst ausgezeichnete Perspektiven?

- Du bist im Außendienst-Team West für das Sales-Gebiet im Raum Oldenburg/Cloppenburg/Leer (Ostfriesland) für die professionelle Beratung deiner Kunden in den Bereichen Lebensmitteleinzelhandel und Getränkeabholmarkt verantwortlich
- Dafür nutzt du die dir zur Verfügung gestellten Daten und kannst daraus Unternehmens- und Kunden-Potenziale sowie Absatzchancen für unsere Produkte ableiten
- Schlüsselelemente deiner Tätigkeit sind die Absprache von Zweitplatzierungen und Distribution sowie die Datenerfassung in den Märkten
- Darüber hinaus stellst du eine hochwertige Platzierungsqualität und Warenpräsentation am Point of Sale sicher
- Für eine reibungslose Zusammenarbeit mit deinen Kolleg:innen, runden administrative Tätigkeiten und interne Kommunikation z.B. mit dem Marketing und Key-Account-Management dein Aufgabengebiet ab

Dann zeig uns, was dich auszeichnet!

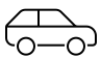
- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen
- Du hast mit deiner Winning Mentality Spaß am Vertrieb: Du denkst unternehmerisch und arbeitest gerne mit konkreten Zielen sowie Zahlen, Daten & Fakten
- Idealerweise konntest du bereits praktische Erfahrungen in der Konsumgüterindustrie oder im Lebensmitteleinzelhandel sammeln
- Du bist kommunikationsstark, ambitioniert und begeisterungsfähig und verhandelst gerne in

einem kompetitiven Marktumfeld
- Ein sicheres Auftreten sowie ein respektvoller Umgang sind für dich selbstverständlich, genauso wie eigenverantwortliches Arbeiten
- Du bist gern unterwegs und ziehst Motivation aus der digitalen Kommunikation mit deinem Team
- Den sicheren Umgang mit Microsoft Office Anwendungen sowie einen Führerschein (Klasse B) und den Wohnort in bzw. Umzug in das Vertriebsgebiet setzen wir voraus

Was wir dir bieten:

- Du arbeitest bei **einer der weltweit größten, international tätigen Brauereien mit starken Marken** wie Carlsberg, Astra, Holsten, Lübzer, Wernesgrüner und Somersby
- Du kannst dich auf ein markt- und leistungsgerechtes **Vergütungspaket und tolle Benefits** freuen (z. B. 30 Urlaubstage, leistungsabhängiger Bonus, bezuschusste Mitgliedschaft bei EGYM Wellpass, Diensthandy, Beratungsmöglichkeiten durch das Fürstenberg-Institut, Vorteile bei zahlreichen Partnerunternehmen)
- Um dich perfekt auf den Job vorzubereiten, erhältst du ein **umfangreiches Onboarding** inkl. Markenpräsentationen und Schulungen
- Dein **Dienstwagen** der Marke BMW steht dir auch zur privaten Nutzung zur Verfügung
- Deine **Sicherheit** ist uns wichtig - dazu wirst du regelmäßig an Fahrsicherheitstrainings teilnehmen
- Durch eine lebendige Feedbackkultur, regelmäßige Mitfahrten und Verkaufstrainings fördern wir deine **persönliche und fachliche Weiterentwicklung**
- Du hast die Chance, dein volles Potenzial auszuschöpfen, um mit Leidenschaft und **Eigenverantwortung** etwas zu bewegen und neue Absatzmöglichkeiten zu erobern
- Du triffst auf ein **offenes und freundliches Team** in einem wertschätzenden Arbeitsumfeld
- Und ja, es gibt ihn wirklich - den **Haustrunk**! Jeden Monat Gratisprodukte aus unserem vielseitigen Angebot






Unser Unternehmen

Die Carlsberg Deutschland Gruppe gehört zum international agierenden Bierkonzern Carlsberg Breweries A/S, einer der größten Brauereigruppen der Welt, die ihren Hauptsitz in Kopenhagen hat. Mit ihren Brauereien in Hamburg, Lübz und Wernesgrün sowie ihrer national aufgestellten Vertriebsgesellschaft zählt die Carlsberg Deutschland Gruppe zu den führenden Brauereigruppen in Nord- und Ostdeutschland. Das Unternehmen beschäftigt rund 700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die die erfolgreiche Entwicklung des Unternehmens aktiv mitgestalten.

Mehr erfahren?

Interessiert?

Dann bewirb dich jetzt über unser Onlineportal.
Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Bei Rückfragen: jobs@carlsberg.de
www.carlsbergdeutschland.de

Ansprechperson

Carlsberg Deutschland Gruppe
Julia Kaliebe
Jürgen-Töpfer-Str. 50, Haus 18
22763 Hamburg



Jetzt bewerben

Der Schutz deiner persönlichen Daten ist uns besonders wichtig. Wir möchten dich deshalb im Folgenden über unsere Datenschutzgrundsätze informieren, zu deren Einhaltung die Carlsberg Deutschland Gruppe sich verpflichtet, um dir ein vertrauensvolles Bewerbungsverfahren zu ermöglichen. Alle Informationen findest du hier: https://carlsbergdeutschland.de/karriere/arbeiten-bei-carlsberg/datenschutz/